

Business Développeur/Bras droit CEO

Référence de l'offre:

1002

Entreprise:

Smart Prospective est une startup ayant une position unique dans le domaine du retail. Grâce à une technologie innovante, elle permet à ses clients non seulement d'augmenter la fréquentation de leurs magasins, mais également de mieux connaître leur clientèle afin d'adapter leur stratégie marketing.

Smart Prospective est une des 500 meilleures entreprises Tech de France et une des 40 startups à suivre en 2017.

<http://smartprospective.com/jobs>

Lieu:

61 rue Meslay 75003, Paris, France

Ou

Campus KEDGE Bordeaux

Durée:

6 mois maximum

Date de début:

Dès que possible

Compétences demandées:

Outils de développement commercial (CRM Hubspot, Outils de mailing)

Outils Marketing

Outils internes sur lesquels vous serez formés

Connaissances solides en ingénierie d'affaires / relations grands comptes

Une expérience dans un grand groupe est un plus

Missions:

Business Development:

- Identification des clients potentiels: entreprises et contact décisionnaire dans l'entreprise
- Présentation de Smart Prospective

- Identification des besoins spécifiques du client et développer avec (pour) lui une réponse adaptée.
- Conduite de rendez-vous qualifiés
- Participation à la mise en place de la stratégie

Marketing:

- Définition des outils et supports de communication
- Aide au développement de la stratégie Marketing
- Production de supports marketing

Ton défi sera triple:

- 1) Il te faudra adapter ton langage aux différents clients en fonction de leur secteur d'activité
- 2) Ton job ne consiste pas juste à faire de la prospection, mais aussi à transformer les leads que tu as identifié
- 3) Etre force de proposition pour le développement marketing

Profil:

Motivé, ambitieux, autonome, créatif, doté d'un excellent relationnel, ayant soif d'apprendre, intéressé et te tenant au courant des nouvelles technologies...

Bref, tu as la patate et tu brûles de montrer au monde ce que tu vau, parce que dans les start-up on ne chôme pas et le travail de chacun a un impact énorme sur le résultat final !

Si ce stage t'intéresse:

Envoie un email à jobs@smartprospective.com

Contenu: CV en pdf + Pourquoi penses-tu que cette mission te convient?

Envoie ton CV et ce que tu veux en plus, pas de lettre de motivation. Impressionne-nous, dis-nous ce que tu ferais si tu étais à notre place !

À bientôt !